



VAN IPEREN

groeispecialist sinds 1921



wij zijn
groei-
specialist



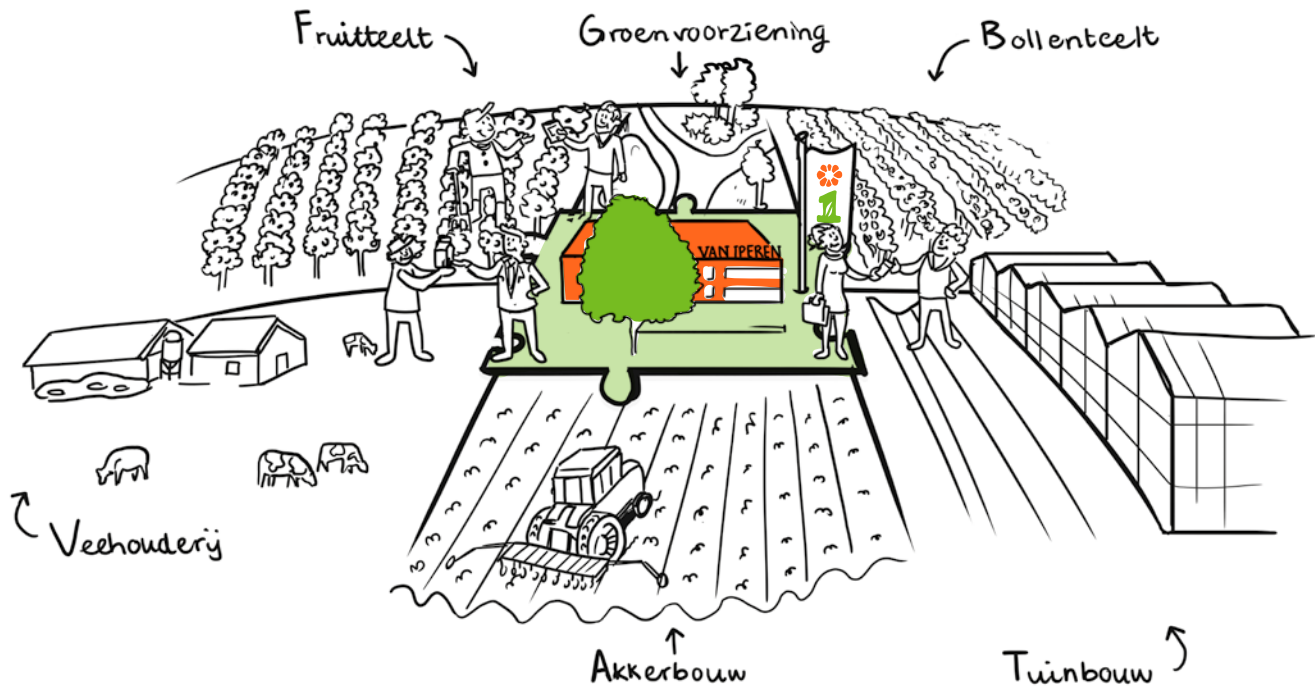
VAN IPEREN

groeispecialist sinds 1921



Al zo'n honderd jaar zijn we als Van Iperen actief in de agrarische sector en in al die jaren zijn we ontwikkeld tot het bedrijf dat we nu zijn.

Dit boekje vertelt 'Ons verhaal'. Het beschrijft onze identiteit (waarom), onze waarden (hoe) en ons aanbod naar onze klanten (wat).



GROESPECIALIST SINDS 1921

Wij kennen de markt als geen ander, want wij komen al sinds 1921 bij onze klanten over de vloer. Al generaties lang staan we als familiebedrijf naast onze klanten om hen te adviseren en ondersteunen met de uitdagingen in hun teelt.

Dankzij onze schat aan ervaring en kennis kunnen wij van meerwaarde zijn voor onze klanten. En zorgen dat onze klanten meer rendement behalen. Ons advies en onze producten voor bemesting, gewasbescherming, plantversterking en bodemverbetering dragen bij aan topgewassen voor onze klanten.



nze missie

Als groeisppecialist zorgen wij samen met onze klanten voor de groei van gezonde én renderende gewassen; dit doen wij door onze klanten te begeleiden bij een geïntegreerde systeemaanpak voor het voeden, versterken en beschermen van hun gewassen.

nze (merk) beloften

Wij komen dagelijks bij de klant over de vloer, spreken de taal van de klant en hebben een mentaliteit van aanpakken. Met ons advies en onze producten zorgen wij samen met onze klanten voor een renderend en gezond gewas. We zetten ons in voor een toekomstbestendige en gezonde sector door het leveren van innovatieve oplossingen en het behartigen van de belangen op verschillende niveaus.



GROEI VAN GEZONDE EN RENDERENDE GEWASSEN

We staan naast onze klanten om samen te zorgen voor de groei van gezonde én renderende gewassen. Dankzij onze schat aan ervaring en kennis kunnen wij van meerwaarde zijn. En zorgen dat onze klanten meer rendement behalen. Ons advies en onze producten dragen bij aan topgewassen voor onze klanten.



MET BEIDE BENEN OP ÚW GROND

Wij komen dagelijks bij de klant over de vloer; zitten bij de klant aan tafel, lopen samen in de kas of over het perceel. We bespreken de uitdagingen in de teelt en bieden oplossingen voor zijn huidige en toekomstige teeltuitdagingen. We spreken de taal van de klant en hebben een mentaliteit van aanpakken; we staan dus letterlijk en figuurlijk “met beide benen op úw grond”.



TOEKOMSTBESTENDIGE SECTOR

Wij zetten ons in voor een toekomstbestendige sector. Dit doen wij door proactief te investeren in innovatieve oplossingen voor de sector, die inspelen op veranderingen op zowel technologisch, teelttechnisch als maatschappelijk vlak. We betrekken onze klanten en partners hierbij. Wij willen actief werken aan een gezonde sector, waarbij de schakels in de keten optimaal op elkaar zijn afgestemd om zo efficiënt en duurzaam mogelijk te kunnen produceren. Van Iperen behartigt daarom ook de belangen op verschillende niveaus voor het behoud van teelten in Nederland en voor een toekomstbestendige sector.



We hebben passie voor ons vak en voor de agrarische sector, binnen alle afdelingen van onze organisatie. Dit uit zich in enthousiasme en gedrevenheid. In alles wat wij doen, stellen we de klant centraal. Of dit nu een interne (collega) of een externe klant is.

Samen met onze klanten, partners en toeleveranciers vernieuwen we continu onze kennis, ons aanbod en onze dienstverlening. Hierdoor kunnen we aan blijven sluiten bij technologische ontwikkelingen en toekomstige behoeftes.

Onze waarden



PASSIE VOOR ONS VAK

Wij hebben passie voor ons vak, binnen alle afdelingen van onze organisatie. Dit uit zich in enthousiasme en gedrevenheid. We doen ons werk niet omdat het moet of alleen om er geld mee te verdienen, we doen het vooral omdat we het willen, het heel leuk vinden en er energie van krijgen. Ook hebben wij passie voor de agrarische sector. Veel van onze medewerkers komen uit de sector of zijn erin opgegroeid. Onze adviseurs delen de passie voor de teelt van gewassen met onze klanten; de liefde voor wat groeit en bloeit zit in hun vezels. We zijn er trots op om bij een familiebedrijf te werken dat al bijna 100 jaar actief is binnen de agrarische sector.



NATUURLIJK KLANTGERICHT

Onze klanten zijn hardwerkende ondernemers, die behoefte hebben aan een helder, betrouwbaar en eerlijk advies plus snelle en goede service. Iemand die met ze mee denkt en hen echt vooruit helpt, wij vervullen die rol graag. Wij zijn niet van loze woorden, we zijn klantgericht op een natuurlijke wijze. Alles wat wij doen, doen we voor de klant en zijn teeltresultaat en we laten zien dat we onze klanten begrijpen. Wij vinden het heel gewoon om klantgericht te zijn, natuurlijk zijn we klantgericht. Ook naar onze interne klanten (collega's).



SAMEN VERNIEUWEND

Onze sector is volop in beweging, dus zijn wij dat ook. Dit doen we door continu onze producten, diensten en onze manier van werken te vernieuwen en hiervoor gericht samen te werken met onze leveranciers en klanten. Zo ondersteunen wij onze klanten met oplossingen waar zij baat bij hebben en rust en vertrouwen in vinden en helpen wij mee te bouwen aan een duurzame en toekomstgerichte sector.

ons aanbod



voeden



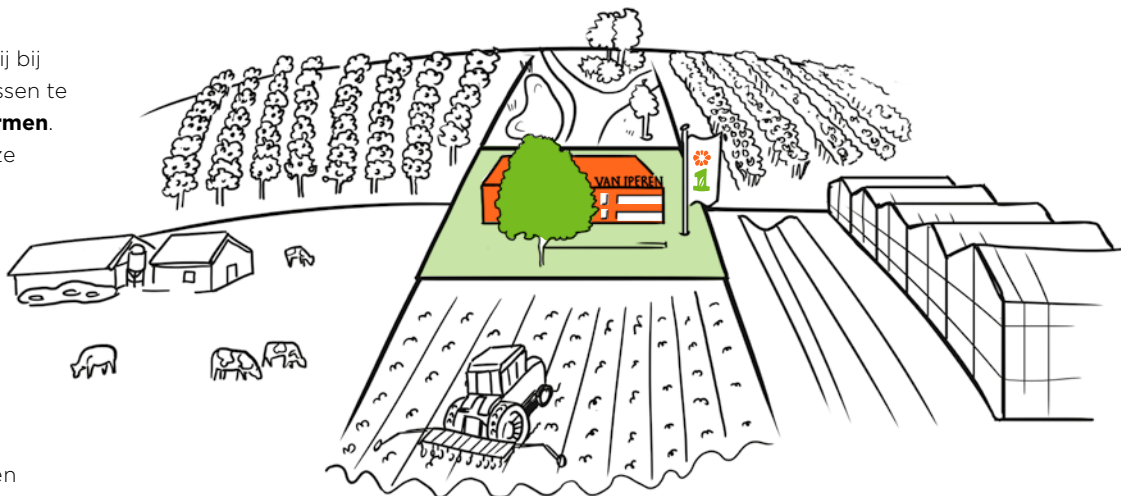
versterken



beschermen

Wij begeleiden onze klanten in de sectoren tuinbouw, akkerbouw, fruitteelt, groenvoorziening, bloembollenteelt en veehouderij bij een integrale aanpak om gewassen te **voeden, versterken** en **beschermen**.

Klanten komen bij ons voor onze unieke en brede kennis, die wij verkrijgen uit de sectoren waarin wij actief zijn. Onze kennis en ervaring geven de klant rust, vertrouwen en inspiratie voor de toekomst. Dankzij onze expertise kunnen onze klanten meer rendement realiseren. Dat draagt bij aan een gezonde sector. Daar staan wij voor als groeispecialist.





Van Iperen BV
Smidsweg 24
3273 LK Westmaas

Postadres:
Postbus 1333
3260 AH Oud-Beijerland

+31 (0)186 57 88 88
info@iperen.com
www.iperen.com

